

טופס ב' – מסמך עקרונות ההתקשרות עבור התקשרות המשך

(ימולא על ידי רפרנט האגף ומנהל הלקוח)

1. פרטי ההתקשרות-צפון

סכום התקשרות	סעיף תקציבי	מס. שריון תקציבי	תאריך	מנהל אגף	רפרנט מקצועי	רפרנט אגפי	מנהל הלקוח	אגף
182,713 ₪	73-30-01-03	100043207		גיא רשף	בני רופא	חנן הלפר	אירה	מדידה ודיגום

2. סיווג התקשרות מבוקשת (ימולא על ידי מנהל הלקוח)

פטור ממכרז (חשכ"ל/ועדה בינמשרדית)	ספק יחיד	מימוש זכות ברירה	הרחבת התקשרות	הארכת התקשרות (זמן)	הליך מקוצר	אחר
						סיום התקשרות ואי מימוש המשך אופציות

3. פרטי המכרז (התקשרות מקור):

מועד פרסום המכרז	סוג הליך	תקופת התקשרות	שווי ההתקשרות
2018	פומבי	15.12.19-14.12.20	182,713 ₪ כולל מע"מ

4. עיקרי השירותים המבוקשים ואופן אספקתם (תיאור המוצר והשירות הנדרש)

פירוט של הטובין/השירות/העבודה ומאפיינים עיקריים
<p>1. אחזקה שוטפת של מתקני ניטור</p> <p>2. כיסוח צמחיה ופריצת דרך ליד מעינות</p> <p>3. עבודות של כלים מכניים כדוגמת: מחפרון, באגר ובובקט.</p> <p>4. צביעה וזיפות ביתנים של תחנות הידרומטריות.</p>
<ul style="list-style-type: none"> אחזקה שנתית-שוטפת: כיסוח הצמחיה בקטע המדידה, ריסוס למניעת צמיחה חדשה, הדברה כנגד חרקים ועכברים בתחנות, סילוק וניקוי סחף אחזקה שנתית לא שוטפת, לפי ביקוש: צביעה מכנה וצביעת מתכות, זיפות, שילוט (כולל ייצור והתקנה), עבודות ריתוך נקודתיות ועבודות טרקטור או באגר או כלי מסוג בובקט

○ עבודה בחצרות הרשות: כן/לא.

● אם כן, יש למלא את טופס "כתף אל כתף"

הערות (אם יש)

○ ספק יחיד: כן/לא.

● אם כן, יש למלא חוות דעת מקצועית במסגרת כוונה להתקשר עם ספק יחיד

5. היסטוריית התקשרות – במידה וקיימת התקשרות קודמת

מועד הסכם ההתקשרות	חתימת מס. אפשריות למימוש חתימת ההתקשרות	תקופות (ממועד הסכם)	סטטוס ההתקשרות (שנת מימוש נוכחית מסך תקופות אפשריות)	יתרה כולל חשבוניות נקלטו במרכ"ה	כספית חשבוניות נקלטו	יתרת בחודשים לסיים ההתקשרות	זמן החלטות קודמות ורלוונטיות של ועדות מכרזים קודמות
2016	4 שנים						

6. תיאומים נדרשים

<p>תיאום עם אנפים רלוונטיים אחרים ברשות, בדיקת קיום התקשרויות דומות במשרד או בחשכ"ל, האם אגף נוסף יעשה שימוש במוצר/שירות, האם יש כוונה למנהל הרכש לבצע התקשרות עתידית (על פי הוראת תכ"ם) כרפרנט האזור מבקש להפסיק את ההתקשרות עם סער הדברות בסיום החוזה המסתיים בדצמבר, מעוניין לצאת למכרז חדש בגלל חוסר שביעות מהשרות ועבודת הקבלן. חשוב לציין כי הקבלן סער הדברות נותן שרות גם לאזור כנרת.</p>
--

7. שינויים בהתקשרות

<p>שינויים באפיון ההתקשרות ושינויים שבוצעו במהלך ההתקשרות והנימוקים שלהם (לרבות החלפת ספק, החלפת אנשי צוות, הרחבות, עיכובים משמעותיים וכ"ל)</p> <p>1. לאחר חתימת הסכם חתום והעברתו לידי אזור צפון בסוף מאי, נעשו ניסיונות לתאם תאריכי עבודה עם קבלן אחזקת תחנות במהלך חודש יוני 2019, אבל הקבלן ביטל ועצר את העבודה עד שיוסדר ענין התשלום עבור חודשי החורף. הקבלן מצידו לא עשה מאמץ אמיתי לבצע עמי סיוור כלשהו על מנת ללמוד על אופי העבודה הנדרשת באזור. דוגמאות: בתאריך 19.06 פניתי לקבלן לקבל טרקטור לעבודה דחופה בעינות תמסח באזור מעגן מיכאל אך הקבלן דחה את עבודה זו כי רשות המים חייבת להסדיר את נושא תשלומי חורף ועבודות חורף. ניסיונות נוספים לקבוע ימי עבודה עם הקבלן כשלו מצד אי רצונו של הקבלן להמשיך הלאה בעבודות ולפתור תוך כדי תנועה את תשלומי החורף.</p> <p>2. החלפת מנהל עבודה במעמד השימוע נעים קופטאן החליף את גיא סלע באזור צפון.</p>
--

8. הליכים משפטיים ותוצאותיהם (כגון שימועים)

<p>יש לפרט בדבר כל ההליכים המשפטיים שבוצעו, אם היו בוצע שימוע בפני ועדת מכרזים, מנהל אגף ונציגי רפרנטים במשרדי הרשות בתל אביב בתאריך 15.07.2019, בגין מחלוקת כספית ודרישה מצד הקבלן לקבל תשלום רטרואקטיבי בתקופה שבין מרץ- אוגוסט 2019 על עבודה שלא ביצע כלל.</p>

9. סיכום ומסקנות – הפקת לקחים

<p>מסקנות של עורך ההתקשרות בעקבות ההתקשרות הספציפית והפקת לקחים לעתיד, עמידה בדרישות המכרז, עמידה בלוחות זמנים שנקבעו ועוד</p>
<p>1. על קבלן אחזקת תחנות להחזיק צוות מיומן וזמין בתחום הגיאוגרפי של האזור.</p>
<p>2. בעבר המכרזים היו דו-שלביים איכות ואח"כ איכות ומחיר, במכרז האחרון היה מחיר בלבד שהיום מובן כי הליך זה שגוי ומהווה טעות גדולה: מדובר על מתן שרות ולא אספקת טובין. חייבים לבצע מכרז דו-שלבי מעכשיו ואילך איכות ועלות ספקים ולבצע דירוג לפי זמינות, שרות ועמידה בדרישות.</p>

9. שביעות רצון מהספק שנבחר

<p>מתן חוות דעת כללית על אודות התנהלות הספק הזוכה ועמידה בתחייבויותיו</p> <ul style="list-style-type: none"> ● איכות הטובין/השירות/העבודה/המקרקעין ועמידת הספק באמנת השירות ● שירות לקוחות – סקירה כללית בנושא ובעיות שעלו מצד הלקוחות ● הטיפול בחריגות (קנסות, בירורים, שימועים, חילוט ערבות, וכדומה) <p>עמדת עורך ההתקשרות לגבי המשך ההתקשרות עם הספק הזוכה</p>
<p>ראשית חייב להדגיש כי לא ממליץ להמשיך את ההתקשרות מעבר לסוף שנה נוכחית, הבקשה לסיים את ההתקשרות בסוף השנה הינה דו-צדדית ובאה גם מהקבלן.</p> <p>איכות השירות- הפניות מצדי כרפרנט לא נענו באופן מיטבי.</p>
<p>זמינות- גם תקופה ארוכה אחרי השימוע לפעמים הייתה בעיית זמינות והקבלן דחה אותי בשבוע ולא היה זמין כמתחייב בחוזה.</p>
<p>שביעות רצון מהספק- השבוע ביקרתי בתחנה בנחל געתון ונוכחתי לדעת כי הקבלן "לא מגדיל ראש" כלומר למרות עבודת הכיסוח בגדות והוצאת צמחיית מים מהאפיק לא טרח לנקות את תעלת הקשר מסחף, כאשר מדובר בקבלן ותיק מאוד ברשות המים שעבד גם באזורים אחרים.</p>

חתימת מנהל הלקוח: אירה שטרית תאריך: 17.6.2020

חתימת רפרנט: חנן הלפר תאריך: 30.6.2020

